



elmercurioec



elmercurioec



@elmercurioec



elmercurioec



El Mercurio Cuenca



www.elmercurio.com.ec



EL MERCURIO

JUNTO A LOS ECUATORIANOS EN NUEVA YORK

GRATUITO

DOMINGO, 2 de agosto de 2026



Estamos Unidos

Estamos Unidos reúne historias, ideas y oportunidades que fortalecen el vínculo entre los ecuatorianos dentro y fuera del país. En esta edición encontrará claves para invertir con seguridad, proteger su patrimonio, testimonios de migrantes que alcanzaron el éxito y un fotorreportaje sobre la iniciativa de un biólogo cuencano para crear una reserva natural en Zamora Chinchipe. Un trabajo especial de El Mercurio para la comunidad migrante.



La inversión inmobiliaria es una de las alternativas más utilizadas por los migrantes. Antes de comprar, se recomienda verificar avalúo y la rentabilidad.

EXPERTOS explican alternativas que van desde bienes inmobiliarios hasta productos financieros, y los pasos para proteger sus ahorros.

Por: Patricia Naula H
pnaula@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A.
El Mercurio-Cuenca

Cada año, miles de ecuatorianos que residen en Estados Unidos envían parte de sus ingresos al país con el propósito de comprar una vivienda, abrir un negocio o construir un patrimonio.

Ante las políticas migratorias del gobierno de Donald Trump, especialistas en economía y finanzas explican los aspectos que deben evaluar antes de invertir sus ahorros.

Luis Tobar, director de la carrera de Economía de la Universidad Politécnica Salesiana, señala que una inversión debe responder a un objetivo definido, ya sea obtener ingresos por alquileres, emprender, adquirir una vivienda, preparar la jubilación o apoyar a su familia.

El experto asegura que cualquier institución financiera, empresa o cooperativa donde se coloque dinero debe estar autorizada por los organismos de control. Además, evitar concentrar todos los ahorros en un solo proyecto y mantener un fondo de emergencia para afrontar imprevistos.

Alternativas

Entre las alternativas figuran la compra de viviendas o terrenos con documentación en regla, depósitos a plazo en entidades reguladas, emprendimientos respaldados por un estudio de mercado y franquicias o negocios establecidos con trayectoria comprobada.

En el caso de los depósitos a plazo, Tobar plantea distribuir el dinero entre varias entidades y no superar los 32.000 dólares en cada una, monto cubierto por la garantía de la Corporación del Seguro de Depósitos (Cosede) en Ecuador. “Aunque el sistema financiero ecuatoriano mantiene estabilidad, siempre es preferible diversificar los recursos”, explica.

Adrián Rodríguez, presidente de la Cámara Inmobiliaria Ecuatoriana (Cainec), señaló que la participación de los migrantes en el mercado inmobiliario de Cuenca creció, debido al interés por proteger el patrimonio o preparar un eventual retorno. “Casi el 30 % de las operaciones en la ciudad provienen de lo que yo llamo la ‘tercera ciudad más grande del Ecuador’: la comunidad migrante en Estados Unidos, que representa un polo de inversión”, afirmó.

Rodríguez explica que los migrantes buscan principalmente viviendas multifamiliares, casas de uso mixto o propiedades con locales comerciales para generar ingresos mediante alquileres. Sin embargo, advierte que una compra inmobiliaria debe partir de un análisis de rentabilidad y no únicamente de la confianza en familiares o intermediarios.

Inversiones ideales para el migrante

El 19 y 20 de septiembre se realizará la Expo Construye Nueva York en Queens, un evento que presentará proyectos inmobiliarios ecuatorianos y opciones de inversión.

“El patrimonio más seguro es el inmobiliario, pero el migrante debe analizar cuánto produce una propiedad en alquileres y si esa rentabilidad justifica la inversión”

Adrián Rodríguez
Presidente de la Cainec

“Primero hay que ahorrar y proteger el capital; después invertir. Se debe evitar enviar grandes sumas de dinero sin control ni seguimiento, y separar las finanzas familiares del negocio”

Luis Tobar
Analista económico

El cálculo del retorno sobre la inversión (ROI) permite comparar los ingresos que genera un inmueble frente al capital destinado a la compra y los gastos asociados, como mantenimiento, impuestos y administración.

Por ejemplo, una propiedad multifamiliar valorada en 300.000 dólares, debería generar, al menos, un 5 % anual para alcanzar una rentabilidad adecuada. Antes de firmar cualquier contrato, es necesario contar con un avalúo profesional. Esta valoración permite verificar que el precio corresponda al valor del inmueble y detectar posibles problemas estructurales o legales.

En Cuenca existen peritos avalados por la Cainec, la Asociación Ecuatoriana de Peritos Avaluadores, el Colegio de Arquitectos y profesionales acreditados por la Superintendencia de Compañías y la Función Judicial.

Rodríguez advierte que la confianza depositada en familiares o intermediarios puede generar riesgos. Antes de concretar una compra, es necesario mantener contacto directo con el propietario del inmueble, solicitar la documentación y verificar que el valor en la escritura coincida con el monto pagado.

Tobar señala que otro error frecuente es financiar negocios familiares sin controles administrativos ni seguimiento financiero. Por ello sugiere elaborar un plan de negocios y separar las finanzas del hogar de las cuentas de la empresa para medir la rentabilidad de la inversión. (I)

Opciones para invertir los ahorros desde Estados Unidos

Bienes inmuebles

Viviendas multifamiliares, casas de uso mixto o locales con potencial de alquiler.

Depósitos a plazo

Diversificar entre entidades reguladas. No superar **USD 32.000** por entidad.

Negocios propios

Invertir con estudio de mercado y plan de negocios.

Mercado bursátil

Acciones y otros instrumentos mediante plataformas autorizadas.

Antes de invertir

Calcule la rentabilidad

Compare ingresos esperados con costos de compra, mantenimiento, impuestos y administración.

Verifique la operación

- ✓ Avalúo profesional.
- ✓ Documentación completa.
- ✓ Contacto directo con el propietario.

30%

de las compraventas en Cuenca involucran a un migrante o a un familiar radicado en Estados Unidos.

Evite estos errores

Invertir todo en un solo proyecto.

Comprar solo por confianza en familiares o intermediarios.

Mezclar las finanzas familiares con las del negocio.

¿Cómo distribuir los ingresos?

En Ecuador, gran parte de los recursos enviados por los migrantes se destina al consumo de los hogares. Estudios calculan que entre el 70 % y el 90 % de las remesas se utiliza para alimentación, vivienda, educación, salud y otras obligaciones familiares, mientras una proporción menor se dirige al ahorro o la inversión. Sin embargo, Luis Tobar, director de la carrera de Economía de la Universidad Politécnica Salesiana, plantea una distribución financiera de referencia: 70 %

para gastos familiares, 20 % para ahorro e inversión y 10 % para un fondo de emergencia. Además, los ecuatorianos que residen en Estados Unidos tienen acceso a distintas alternativas de inversión. Mike Murillo, asesor financiero en mercados emergentes, explica que quienes cumplen con los requisitos establecidos pueden acceder a plataformas autorizadas para invertir en acciones y otros instrumentos bursátiles. (I)

Los depósitos a plazo y otros productos financieros forman parte de las opciones para administrar ahorros y diversificar recursos para reducir riesgos.



UNIVERSIDAD ANDINA
SIMÓN BOLÍVAR
Ecuador



FORMACIÓN DE
POSGRADO
A OTRO NIVEL

ANDINA

EN LÍNEA

EDUCACIÓN QUE SE ADAPTA A TI



► Educación en línea
con herramientas
innovadoras



► Acompañamiento
permanente de
tutores expertos

Maestrías

- Arbitraje, Negociación y *Dispute Board*
- Comercio Global y Acceso a Mercados Internacionales
- Comunicación Transmedia
- Contratación Pública
(validación de créditos)
- Derecho Administrativo
(validación de créditos)
- Derecho de la Economía Digital
- Derecho Financiero Bursátil y de Seguros
- Edición
- Gestión Estratégica de Turismo
- Guiones Audiovisuales
- Políticas Públicas para la Educación con mención en:
 - Currículo
 - Educación Inclusiva
- Responsabilidad Civil

Especializaciones

- Comercio Internacional y Práctica Aduanera
- Contratación Pública
- Derecho Administrativo
- Derechos Humanos y Justicia Juvenil Restaurativa
- Derechos Humanos con mención en Peritajes
- Educación e Inteligencia Artificial
- Marketing Digital y Comercio Electrónico



BENEFICIO ANDINO

- ✓ Pronto pago
- ✓ Crédito directo
- ✓ Sin costo de inscripción



Inicio de clases: Octubre 2026

» www.uasb.edu.ec



096 307 7166

Quito - Ecuador

‘Espumoso emprendimiento’



En enero de 2025 se inauguró Morocho's Café en el kilómetro 15 de la vía Cuenca-Girón.

LA CURIOSIDAD, la disciplina y la visión convergieron para que hoy, Morocho's Café, esté ubicada tanto en Nueva Jersey como en Cuenca.

Por: Andrés Mazza
amazza@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A. / Cortesías
El Mercurio-Cuenca

Antes de que Morocho's Café tuviera nombre, tenía un quemador en la trastienda de un local de productos ecuatorianos en Orange, Nueva Jersey. Ahí, hace 16 años, Gloria Morocho empezó a hacer empanadas y café para sus compatriotas que entraban a comprar recuerdos de Ecuador. No tenía permiso de cocina. Tenía, eso sí, la insistencia de sus clientes, quienes pedían bebidas calientes.

La historia de Morocho's Café empezó como la de una tienda de recuerdos. Gloria, junto a su esposo, fueron parte de las primeras familias de Zhiña, Nabón, en instalarse en ese sector de Orange.

Gloria, emprendedora, abrió un local donde vendía objetos, regalos y comida ecuatoriana empaquetada. Con los años, el barrio cambió: de tener pocos vecinos latinoamericanos pasó a recibir a familias de Guatemala, El Salvador y, cada vez más, de Ecuador.

Pero fue el café y las empanadas los que terminaron definiendo el negocio. Poco a poco los productos ecuatorianos empaquetados fueron cediendo espacio a la comida recién hecha, hasta que la exigencia de madrugar y trabajar todo el día -muchas veces sin descanso- pasó factura: Gloria se enfermó y tuvo que volver a Ecuador.

Transformación

Óscar Morocho llegó a Estados Unidos en 2010. Un año antes, su hermano Melitón había hecho lo mismo. Ambos, hijos de Gloria, tenían otros trabajos. Pero a raíz de que Gloria tuvo un problema con su salud, los hermanos asumieron la dirección del negocio, porque se esperaba que su ausencia durase unos 15 días, sin embargo fueron dos años.

Al quedarse al frente del negocio todo cambió. Primero para ellos, porque tuvieron que aprender a cómo funcionaba una cocina, a cómo preparar los alimentos, a atender a los clientes.

“Nos quedamos los dos: yo en la coci-



Hace 16 años, Gloria Morocho empezó una tienda en Nueva Jersey que luego se convirtió en Morocho's Café.



Hoy, solo en Estados Unidos emplean a 15 personas para la preparación de los productos.

En Estados Unidos, Morocho's Café se encuentra en Orange, Irvington y West Orange. En Cuenca se encuentran en Victoria del Portete.

El siguiente objetivo de la familia Morocho es abrir otra cafetería en la ciudad de Cuenca.

Ya son más de 30 empleados y colaboradores, entre Estados Unidos y Ecuador, que tiene la familia.

na, mi hermano en la panadería, y fuimos intercambiando los roles. Aprendimos viendo tutoriales en YouTube, haciendo el pan de forma empírica”, cuenta Oscar.

Los hermanos aprendieron a manejar una caja registradora, a traer más productos y a invertir en mejores máquinas, dejando atrás un proceso que hasta entonces era enteramente artesanal.

Cuando su madre regresó, quiso retomar el negocio tal como lo dejó. Para entonces, sus hijos ya lo habían rehecho a su manera.

Artesanal

Ese fue, según Oscar, el punto de quiebre: el momento en que Morocho's Café dejó de depender de un solo par de manos y empezó a construir procesos. Contrataron al primer empleado, luego a otro, luego a otro más. Hoy los roles están repartidos: el hermano de Oscar se encarga de la tecnología y del recetario; Oscar, de infraestructura, construcción y mantenimiento de equipos.

Entre los dos manejan, además del local original, uno en Irvington y otro recién abierto en West Orange, con 15 empleados solo en Estados Unidos. Pero el crecimiento no vino acompañado de una industrialización total, y esa fue una decisión deliberada. “Podríamos meter todo a máquina, pero hacemos mitad máquina, mitad a mano, para que tenga ese toque humano. Si todo sale idéntico y perfecto por máquina, se pierde eso”, explica Oscar.

Inversiones

La familia Morocho no se quedó solo con los negocios en Estados Unidos. En Ecuador decidieron abrir una cafetería en enero de 2025. En Victoria del Portete, en Cuenca, inauguraron Morocho's Café. Se adaptaron a la forma de consumir de los ecuatorianos y arrancaron con una inversión que ya había iniciado mucho antes.

La inconsistencia del café y el chocolate que compraban para sus locales en Estados Unidos los llevó a producir. Sin tener mayores conocimientos se adentraron a fincas a buscar cacao y café. En el camino descubrieron que muchos agricultores no tienen dónde vender su cosecha y que terminaban entregándola a grandes distribuidoras.

Con la curiosidad y con las ganas de seguir mejorando, ahora ellos exportan sus propios productos desde Ecuador a Estados Unidos. Es decir, ahora existe una relación empresarial entre ambos países.

Para Oscar, la experiencia deja una lección para otros migrantes que dudan en invertir en Ecuador: “La mayoría dice que allá no hay dinero, no hay oportunidades. Yo creo que las oportunidades están en cualquier lado; depende de cómo uno trabaja y de cómo vea las cosas. Lo primero es cambiar de mentalidad, tener disciplina y ser curiosos”. (I)

**BANCO
PICHINCHA****120 años**
COMPARTIENDO CONFIANZA

Confianza en el amor que cruza fronteras.

Envía dinero a Ecuador

y tu familia puede recibirlo
a través de:

- Cuenta Banco Pichincha
- Mi Vecino
- Agencias a nivel nacional



Cuencano y su sueño de 'Selva Eterna'

UN PARAÍSO amazónico en medio de la espesa selva. Así es la reserva natural encaminada por el biólogo Ernesto Arbeláez y la Fundación Amaru.

La selva no es infinita. Así de claro lo tiene el biólogo cuencano Ernesto Arbeláez cuyo sueño comienza y termina en lo más recóndito de la región amazónica en la frontera suroeste del Ecuador. En este punto, Arbeláez levantó el que quizá sea el santuario ecológico más importante del Austro ecuatoriano al que ha bautizado con el nombre de 'Selva Eterna'.

El cuencano encontró en la parroquia Puerto Morona, cantón Tiwintza, provincia de Morona Santiago, un rincón para llevar a cabo sus más grandes anhelos de investigar y proteger a decenas de especies endémicas que están en grave peligro de extinción.

Un territorio inexplorado por la ciencia y que quedó cubierto bajo el estigma de la guerra del Cenepa de 1995 que enfrentó a las fuerzas peruanas con las ecuatorianas.

La meta del biólogo es convertir las 310 hectáreas de reserva natural actuales en al menos 2.000 con el apoyo de comuneros, ciudadanos, entidades, autoridades y amantes de la fauna silvestre quienes pueden aportar de manera voluntaria para ampliar el territorio de la reserva.

La reserva está bañada por la cuenca del río Morona, uno de los más imponentes del sur del Ecuador y uno de los más ricos en fauna, tanto que, por ejemplo, es considerado el lugar con la mayor cantidad de primates del país. Y, claro, es la casa de la 'reina de la selva', la anaconda.

Apoyar 'Selva Eterna' es sencillo. Solo se debe acceder a la página de la fundación amarufundacion.com/selva-eterna/ y 'adquirir' un pedazo de selva con fines de conservación. (I)

Por: Fabián Campoverde S.
fcampoverde@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A.
El Mercurio-Cuenca



PLAN CREDI CASA

INTERÉS CHIQUITITO PARA SUEÑOS GRANDES

AL 2.99%

MÁS INFORMACIÓN
INMO.BIESS.FIN.EC

Biess
¡El banco que cumple tus sueños!

GOBIERNO DEL ECUADOR

CUENCANITO Express Courier S.A.S.
¡La solución a tus envíos!

ENVIOS DESDE ECUADOR
CUY, GRANOS COCINADOS, PAN, QUESO, HUMAS, TOSTADO, LICOR, GRANOS SECOS, CHOCOLATES, REMEDIOS, VITAMINAS Y MÁS...

ENTREGAMOS EN 48 HORAS

ENVIA DESDE EEUU
ROPA, ZAPATOS, PERFUMES, VITAMINAS, ELECTRONICOS Y MÁS..

ENTREGA DE 8 A 10 DIAS LABORABLES

OFICINAS EEUU
NEW YORK: QUEENS - BROOKLYN - BRONX - PORTCHESTER - WHITE PLAINS - SPRING VALLEY - SLEPPY HOLLOW - OSSINING - PEEKSKILL - ROCHESTER - PORTWASHINTONG - YONKERS - ALBANY - BAY SHORE - PATCHOGUE - HAMPTONS BAYS - MIDDLETOWN.
MASSACHUSETTS: FALL RIVER - FRAMINHAM - LOWELL - LAWRENCE - BROCKTON - SPRINGFIELD - HYANNIS - MILFORD.
MARYLAND: BALTIMORE.
CONNECTICUT: DAMBURY - WATERBURY - NEWHAVEN - BRIDGEPORT - GREENWICH.
MINNESOTA: MINNEAPOLIS. **NEW JERSEY:** ORANGE - NEWARK.
PENNSYLVANIA: PHILADELPHIA. **ILLINOIS:** CHICAGO.

OFICINAS ECUADOR
AZUAY: CUENCA CENTRO - GUALACEO - FERIA LIBRE - GIRÓN - SIGISG - GUACHAPALA - PUCARÁ - SANTA ISABEL - AYALOMA - NABÓN - ZHINA - SAYAUSI - MOLLETURO.
CHIMBORAZO: ALAUSI - CHARICANDO - CAJABAMBA - RIOBAMBA (SAN ALFONSO) - RIOBAMBA (LA DOLOROSA) - RIOBAMBA (MEDIA LUNA) - GUAMOTE - CHUNCHI - HUIGRA.
MORONA SANTIAGO: MENDEZ - SUCUA - MACAS - SAN JUAN BOSCO.
TUNGURAHUA: AMBATO - PILLARO. **GUAYAS:** GUAYAQUIL - NARANJAL.
CAÑAR: SUSCAL - EL TAMBO - CAÑAR - BIBLIAN. **EL ORO:** PASAJE.
PICHINCHA: QUITO NORTE - QUITO SUR. **COTOPAXI:** LATACUNGA.
LOJA: LOJA - SARAGURO - SAN LUCAS - ZAMORA.

OFICINA CUENCA
GRAN COLOMBIA 3-76 Y VARGAS MACHUCA
TELF.: 099 350 6593

ENVIOS: LUNES, MARTES, MIERCOLES Y SÁBADOS

DIRECCIÓN QUEENS
104 42 ROOSEVELT AVE
CORONA, NY 11368
TELF 347-9561604

FORMALIZAR

acuerdos, conservar documentos y evitar registrar bienes a nombre de terceros son algunas de las recomendaciones.

Por: Ismael Alvarado A.
ialvarado@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A.
El Mercurio-Cuenca

Miles de ecuatorianos que viven en el exterior envían dinero al país con un mismo objetivo, construir una vivienda, comprar un terreno, emprender un negocio o asegurar un mejor futuro para sus familias. Sin embargo, el esfuerzo de años de trabajo puede verse afectado por problemas legales derivados de la informalidad, la excesiva confianza o la falta de respaldo documental.

La abogada María Paz Juca, magister en Derecho Penal, advierte que uno de los mayores riesgos para los migrantes es asumir que un acuerdo familiar es suficiente para garantizar que su dinero será utilizado correctamente.

“Muchos migrantes depositan toda su confianza en familiares o amigos para administrar sus recursos y no formalizan ningún acuerdo. Esa situación puede derivar en apropiaciones indebidas, conflictos sobre la propiedad de los bienes o dificultades para demostrar quién realizó realmente la inversión”, explica.

Errores

Uno de los errores más frecuentes es enviar dinero sin especificar legalmente su destino. Por ello, la especialista recomienda que cualquier proyecto financiado desde el exterior cuente con documentos que respalden el uso de los recursos.

Si el dinero será utilizado para construir una casa, comprar un inmueble o realizar una inversión, es indispensable formalizar contratos escritos en los que se establezcan las obligaciones de cada una de las partes, el objeto del acuerdo y la forma en que se administrarán los fondos.

Otro aspecto importante es el manejo de poderes notariales. En muchos casos, los migrantes necesitan que un familiar o tercero realice trámites en Ecuador. Para ello, Juca aconseja evitar los poderes generales y optar por poderes especiales que limiten expresamente las facultades otorgadas.

“El poder especial permite autorizar únicamente actos concretos, como la compra de un inmueble o la administración de determinados recursos económicos, reduciendo considerablemente el riesgo de abusos”, señala.

Además, una vez cumplido el objetivo para el cual fue otorgado el poder, es recomendable proceder con su revocatoria conforme a la ley.

La especialista también enfatiza la importancia de utilizar mecanismos financieros formales. Las transferencias bancarias y las empresas de remesas autorizadas permiten mantener un registro del origen del dinero, la fecha del envío, el monto transferido y el beneficiario.

Conservar estos documentos puede ser fundamental en caso

‘Altos riesgos’ al no proteger patrimonio



Los documentos son la mejor garantía del patrimonio.

PROTEJA SU PATRIMONIO

Cinco claves para los migrantes ecuatorianos

- 

1 FORMALICE LOS ACUERDOS

Todo proyecto o inversión debe contar con contratos escritos que respalden el destino del dinero enviado.


- 

2 UTILICE PODERES ESPECIALES

Si un tercero realizará trámites en Ecuador, limite sus facultades únicamente al objetivo establecido.


- 

3 GUARDE LOS RESPALDOS

Conserve comprobantes de transferencias, contratos, facturas y estados de cuenta.


- 

4 REGISTRE LOS BIENES A SU NOMBRE

Evite comprar propiedades o realizar inversiones a nombre de familiares o terceros.


- 

5 SOLICITE ASESORÍA LEGAL

Antes de invertir, verifique la situación jurídica de los bienes y busque orientación profesional.



de un conflicto legal futuro. De igual manera, recomienda guardar estados de cuenta, facturas, recibos y cualquier comprobante relacionado con la inversión realizada.

Prevención

La prevención también implica realizar un seguimiento permanente del destino de los recursos. Solicitar fotografías, videos, informes de avance de obras, facturas y documentos que acrediten el uso del dinero puede evitar inconvenientes posteriores.

Entre los errores que más se repiten en las asesorías jurídicas están la compra de bienes registrados a nombre de familiares, los acuerdos verbales, el envío informal de dinero y la ausencia de documentación que permita demostrar la inversión.

“Las relaciones familiares no de-

ben reemplazar los mecanismos legales. La confianza es importante, pero nunca puede sustituir un contrato o un respaldo documental”, sostiene la abogada.

Cuando un migrante adquiere un terreno o construye una vivienda utilizando recursos enviados desde el exterior, lo recomendable es que el bien quede registrado a nombre de quien realmente realiza la inversión. Asimismo, es necesario verificar previamente que la propiedad no tenga gravámenes, litigios u otros problemas legales que puedan afectar su adquisición.

En caso de que un familiar o una persona de confianza se apropie del dinero o de los bienes adquiridos, existen mecanismos legales para reclamar los derechos vulnerados. Dependiendo de las circunstancias, el afectado puede iniciar acciones civiles para exigir la devolución del dinero, el cumpli-

miento de obligaciones o la reparación de daños y perjuicios. Si los hechos constituyen un delito, también es posible presentar una denuncia penal.

Pruebas

La viabilidad de estas acciones dependerá de las pruebas disponibles, la documentación existente y la forma en que fueron administrados los recursos.

La profesional resume su principal recomendación en cuatro palabras: prevención, planificación, formalidad y respaldo legal.

“El patrimonio construido con años de trabajo merece ser protegido. Todo bien o inversión debe estar correctamente documentado y administrado con mecanismos legales adecuados. La mejor herramienta para evitar conflictos futuros es actuar con prevención desde el primer momento”, concluye. (I)

Beneficio muy poco conocido

Los ecuatorianos que deciden regresar al país pueden acceder a importantes beneficios para traer sus pertenencias y herramientas de trabajo sin pagar tributos al comercio exterior. El régimen de menaje de casa permite importar bienes nuevos o usados adquiridos durante su residencia en el extranjero, incluidos muebles, electrodomésticos e incluso un vehículo o motocicleta, siempre que se cumplan los requisitos establecidos por la normativa vigente. Además, los migrantes retornados pueden importar un equipo de trabajo exento de impuestos, destinado al desarrollo de actividades

productivas o profesionales en Ecuador. Para acceder a este beneficio es indispensable obtener el Certificado de Migrante Retornado, acreditar más de dos años de residencia en el exterior y solicitar la exoneración dentro del plazo establecido por la ley.

Las autoridades recomiendan revisar previamente las condiciones y límites permitidos para evitar inconvenientes durante el proceso de nacionalización de los bienes y aprovechar este derecho que busca facilitar el retorno y la reinserción económica de los ecuatorianos que vuelven al país. (I)



Humberto Pesántez alienta a su equipo desde la tribuna sur del estadio “Alejandro Serrano Aguilar” con su emblemática corneta.

La pasión inició en 1971

DESDE SUS INICIOS, Deportivo Cuenca causó sensación. Su aparición transformó la vida de los cuencanos, quienes, orgullosos lo acompañan.

Por: Milton Rocano O.
redaccion1@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A.
El Mercurio-Cuenca

Todo comenzó el 4 de marzo de 1971. Ese día, en Cuenca, nació un equipo de fútbol que, 55 años después, se ha transformado en una pasión: Deportivo Cuenca.

A inicios de la década de los setenta, un grupo de 16 amigos, algunos de ellos recién llegados del Mundial de México 1970, se reunió a tomar café y conversar sobre fútbol. En ese encuentro, junto a Alejandro Serrano Aguilar (1933-2019), entonces alcalde de la ciudad, surgió la idea de fundar un club que representara a Cuenca en el balompié nacional.

El primer director técnico fue Carlos Alberto Raffo. Entre los primeros futbolistas extranjeros destacaron Rodolfo Piazza y los paraguayos Gerardo Laterza y Luis Martínez, este último autor del primer gol del conjunto cuencano.

Desde sus inicios, el equipo causó sensación. Su aparición transformó la vida de los cuencanos, quienes, orgullosos, madrugaban los días de partido para asistir al estadio municipal “El Ejido”, escenario que más tarde adoptaría el nombre de Estadio “Alejandro Serrano Aguilar”.

Jugadores como Rodolfo Piazza, Ubdulio Aguirre, Iván Caicedo, Luis Martínez, Leo Vígildo Daza, Gerardo Laterza, Guillermo Jaramillo, Juan Tenorio, Vicente Martínez y Gonzalo Coronel se ganaron el cariño de la hinchada colorada. Desde entonces, en la llamada Atenas del Ecuador, el fútbol se vive con intensidad y pasión.

Con el paso de las décadas, Deportivo Cuenca no solo se consolidó como un referente deportivo, sino también como un símbolo de identidad para la ciudad. Cada partido, cada triunfo y cada dificultad han fortalecido el vínculo entre el equipo y su gente, convirtiendo al club en parte esencial de la memoria colectiva cuencana.

A lo largo de su historia, la ins-

titución ha atravesado momentos de gloria y también etapas complejas; sin embargo, su hinchada ha permanecido firme, demostrando que el amor por los colores trasciende resultados. Esa fidelidad ha sido clave para sostener al club en los momentos más desafiantes.

Generaciones

Humberto Pesántez fue uno de aquellos 16 amigos fundadores que impulsaron el crecimiento del club. “Mis inicios fueron como vocal suplente, pero todos trabajábamos con entrega para que el equipo se mantuviera y compitiera”, recuerda. Con el paso del tiempo, asumió la presidencia del Expreso Austral durante dos periodos. En uno de ellos, y con el respaldo de autoridades nacionales, se logró adquirir el predio de Patamarca, al norte de Cuenca, donde años después se construyó el complejo deportivo, vendido en octubre de 2014 debido a una grave crisis financiera.

Pesántez también es reconocido por crear el sonido emblemático del equipo, que dio origen al apodo de “equipo colorado”. Este singular instrumento, compuesto por varias cornetas y una batería de automóvil, se convirtió en un símbolo inconfundible en cada partido, especialmente al momento de celebrar un gol.

Hoy, con más de 80 años, don Humberto continúa asistiendo fielmente a los encuentros desde su tradicional lugar en la tribuna sur, espacio que ocupa desde hace cinco décadas. No acude solo, lo acompaña su inseparable bocina y su bisnieto, César Dávila, quien desde los 10 años se convirtió en hincha del club y, desde hace seis, es el encargado de tocar la trompeta en cada partido.

La pasión por Deportivo Cuenca ha trascendido generaciones en la familia Pesántez. Según cuenta don Humberto, ya son cinco las generaciones que alientan al “cuenquita”. Incluso el pequeño José Daniel Vélez, de apenas tres años, cuenta ya con su abono y asiste al estadio siempre que es posible. (I)

Tocando el cielo con las manos



Jugadores del Deportivo Cuenca con el título de campeón en 2004. / Archivo

En 2001, tras perder la categoría, un grupo de jóvenes dirigentes, liderados por Mario Esteban Espinosa, asumió la conducción del club. Con una campaña meritoria, lograron el ansiado ascenso a la Serie A, marcando el inicio de un proceso que, tres años más tarde, llevaría al equipo a alcanzar la gloria.

Fue en 2004, bajo la presidencia del empresario Manuel Vega Villa, cuando Deportivo Cuenca vivió el momento más importante de su historia al conquistar su primera estrella. Futbolistas como Javier Klimowicz, Marcelo Velazco, Eduardo Iachetti, Raúl Noriega, Giancarlo Ramos, Carlos Hidalgo, David Valencia, Jhon Cagua y el cuencano Pablo Arévalo, entre otros, fueron protagonistas de una campaña sobresaliente. El equipo ganó la primera etapa y, tras una destacada participación, aseguró su clasificación a la liguilla final.

El título se concretó el 8 de diciembre, a falta de dos jornadas para la finalización del torneo. Con 19,5 puntos, Deportivo Cuenca se volvió inalcanzable para sus perseguidores, entre ellos Barcelona y Olmedo de Riobamba, que terminó como vicecampeón. Ese día, el conjunto colorado venció 3-2 a Aucas en Quito, y la consagración se confirmó tras el pitazo final del encuentro entre El Nacional y Liga de Quito.

Aquella noche fue inolvidable. Cuenca no durmió: la ciudad entera se volcó a celebrar una hazaña histórica. Sin voz, pero desbordantes de emoción, los hinchas permanecieron en el estadio y en las calles, festejando un logro que quedó grabado para siempre en la memoria colectiva. (I)

Deportivo Cuenca tiene en sus vitrinas un trofeo de campeón logrado en 2004, pero además suma cinco vicecampeonatos, el último conseguido en 2009.

En octubre de 2014, la asamblea de socios del club Deportivo Cuenca autorizó la venta del Complejo de Patamarca. El predio tenía 29.000 metros cuadrados y se vendió por 3'185.000 dólares.

El máximo goleador histórico es el argentino-ecuatoriano Ángel 'Tano' Liciardi, con más de 100 goles, seguido por Carlos 'Ventarrón' Quiñónez, Walter 'Mamita' Calderón y Raúl 'Negro' Becerra.

Una tradición que conquistó Norteamérica



Blanca Baculima muestra uno de los sombreros que vende en su local del Centro Municipal Artesanal (Cemuart), cuyas piezas también lleva a los EE.UU.

LOS ESPOSOS Blanca Baculima y Rubén Monzón elaboran sombreros de paja toquilla en Cuenca y los exportan al mercado de EE.UU.

Por: Por: Bolívar Pérez R.
bperez@elmercurio.com.ec
Fotos: Xavier Caivinagua A.
El Mercurio-Cuenca

De sus madres heredaron el oficio de elaborar sombreros de paja toquilla. La pareja de esposos Blanca Baculima y Rubén Monzón decidió convertir ese conocimiento familiar en un proyecto de vida. Con la experiencia transmitida, emprendieron su propio taller, invirtieron en tecnología para perfeccionar su trabajo y hoy comercializan sus sombreros tanto en Ecuador como en los Estados Unidos (EE.UU.).

Historia

Su historia comenzó en 1996, sin imaginar el éxito que alcanzarían con el paso de los años. Empezaron con un pequeño taller donde realizaban el tejido, planchado, espeluzado y cortado de los sombreros, que luego entregaban a grandes fábricas encargadas de los acabados finales para su comercialización.

Blanca, de 46 años, recuerda que durante muchos años se dedicaron únicamente a esa parte del proceso. Sin embargo, decidieron endeudarse para adquirir la maquinaria necesaria y convertirse también en los responsables de los acabados, con el propósito de posicionar su propia marca.

En 2015 obtuvieron la visa para viajar a EE.UU. y, tras cumplir con todos los trámites legales, accedieron a una visa de trabajo que les permitió llevar y comercializar sus sombreros en ese país.

Blanca recuerda que los primeros viajes los realizaron con apenas 50 o 60 sombreros, que

transportaban personalmente hasta una tienda ubicada en Nueva York y administrada por su hijo mayor. Las piezas eran tejidas por familiares, mientras que ellos se encargaban de darles los acabados con los equipos adquiridos.

Con el tiempo tuvieron que cerrar ese local porque su hijo formó su propio hogar y se dedicó a otras actividades en Miami. Sin embargo, el negocio no se detuvo. Un familiar abrió una nueva tienda en Nueva Jersey, donde actualmente reciben los sombreros para su comercialización.

En la actualidad, Blanca y Rubén viajan cada tres meses a EE.UU. para llevar entre 500 y 600 sombreros, cumpliendo con todos los requisitos aduaneros. Allí sus familiares se encargan de la venta de las piezas.

Su siguiente objetivo es volver a abrir una tienda en Nueva York, esta vez administrada por su segundo hijo, quien también cuenta con la documentación necesaria para residir y trabajar en Norteamérica.

“A veces me toca viajar antes de lo previsto cuando me avisan que ya se terminaron los sombreros”, comenta Blanca. Aunque agradece a Dios por tener trabajo, reconoce que no es fácil dejar a sus hijos cada cierto tiempo.

Afirma que trabajar en EE.UU. es una buena oportunidad porque los ingresos dependen del esfuerzo de cada persona. Sin embargo, asegura que no hay nada comparable con la tranquilidad y la unión familiar que disfruta en Ecuador.

Además de las exportaciones, la pareja cuenta con un local en el Centro Municipal Artesanal (Cemuart), ubicado frente a la Plaza de San Francisco, denominado Reina del Cisne, donde ofrecen sus sombreros a turistas nacionales y extranjeros.

Azuay
PREFECTURA

241
KM

ASFALTADOS

TRANSFORMAMOS LA MATRIZ VIAL
DEL AZUAY



Los sombreros se comercializan desde 15 dólares en adelante, dependiendo de la finura.

Sentimiento

Blanca y Rubén tenían previsto viajar a finales de julio para aprovechar la entrega de sombreros y participar este domingo 2 de agosto en la edición número 43 del Desfile de la Ecuatorianidad, organizado por el Comité Cívico Ecuatoriano en Nueva York. El recorrido se desarrollará por la avenida Northern Boulevard, entre las calles 69 y 87, en el distrito de Queens.

Para Blanca será una experiencia especial, pues tendrá la oportunidad de compartir con miles de compatriotas que cada año participan en esta celebración de la identidad ecuatoriana. No obstante, su permanencia en EE.UU. será de apenas dos semanas. Su deseo es regresar antes de septiembre para viajar a Loja y reencontrarse con la sagrada imagen de la Virgen de El Cisne, a quien atribuye las bendiciones que ha recibido su familia y el crecimiento del emprendimiento que, junto a su esposo, construyó con esfuerzo, tradición y fe. (I)

Local abierto en Cuenca

En su local “Reina del Cisne”, ubicado en el Centro Artesanal Municipal (Cemuart), Blanca Baculima y Rubén Monzón ofrecen una amplia variedad de sombreros de paja toquilla elaborados por familiares y artesanos de la provincia del Azuay.

Los precios parten desde los 15 dólares y varían de acuerdo con la calidad y la finura de la fibra utilizada en cada pieza.

El establecimiento cuenta con modelos de diversos colores, estilos y diseños, que atraen tanto a turistas nacionales y extranjeros como a compradores locales. El local atiende todos los días de la semana, desde las primeras horas de la mañana, convirtiéndose en un espacio donde la tradición artesanal cuencana permanece viva y al alcance de quienes buscan una auténtica pieza de paja toquilla. (I)

- Blanca y Rubén llevan cerca de tres décadas dedicados a la elaboración y comercialización de sombreros de paja toquilla.
- La pareja genera empleo para más de diez tejedoras de Cuenca, Paute y otros cantones de la provincia.
- Cada tres meses viajan a Estados Unidos para entregar los sombreros que se comercializan en una tienda de Nueva Jersey



Una gran variedad de sombreros de paja toquilla elabora con obras entregadas por tejedoras azuayas.



El sombrero de paja toquilla es parte de la identidad del país. En Azuay, existen varias toquilleras.



¡Celebra la ecuatorianidad!

Envía lo mejor del **Ecuador a USA** con seguridad y confianza.

Fácil, rápido, seguro

 Vuelos diarios

 Seguimiento 24/7

Envía desde

\$5.50 /lb

A TODO USA



*Aplican restricciones

¿Qué puedes enviar con DHL?

-  Café y chocolate
-  Ropa, zapatos y textiles
-  Granos, harinas y pan
-  Snacks, semillas y dulces típicos
-  Especias, ají y condimentos*
-  Enlatados y conservas
-  Hierbas y productos naturales*
-  Productos secos de origen animal
-  Documentos
-  Bebidas tradicionales y energéticas
-  Medicamentos y vitaminas*

Escanea el código y descubre más



Accede a tarifas especiales

PROMOCODE: ENVIARAICES

*Aplican términos y condiciones.

P



TU EDUCACIÓN

NO TIENE FRONTERAS

EDUCACIÓN SUPERIOR

100%

EN LÍNEA



La Universidad Católica de Cuenca pone al alcance de la comunidad ecuatoriana e hispana una **oferta académica** flexible, innovadora y de alta calidad, diseñada para que puedas continuar tu **formación profesional sin importar dónde te encuentres.**

¿POR QUÉ ELEGIR LA UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CUENCA?



Programas
100% en línea

Flexibilidad para estudiar desde cualquier lugar

Plataforma virtual moderna e intuitiva

Títulos reconocidos en Estados Unidos

OFERTA ACADÉMICA

Derecho

Administración de Empresas

Trabajo Social

Contabilidad y Auditoría

Comercio Internacional y Logística

Administración en Instituciones Públicas

Pedagogía de los Idiomas Nacionales y Extranjeros

Desarrollo de Software Full Stack

Gestión Comercial y Marketing Digital

Marketing e Inteligencia de Mercados

PROGRAMAS DE POSGRADO

- Salud
- Derecho
- Psicología
- Educación
- Tecnología
- Ingenierías
- Ciencias Sociales
- Administración y Negocios



SÉ UN ÁGUILA ROJA